

21/06/2007

Vendedor de servicio técnico

1. Características Personales:

Formación de Ingeniero Técnico, o Superior, Industrial. Aceptaríamos otras titulaciones técnicas, siempre que, además, tuviera experiencia.

Se valorarán conocimientos en técnicas de Venta.

Experiencia de 3 años como vendedor de servicio técnico (o, en general, de bienes de equipo).

Ingles nivel medio/alto: Conversación telefónica.

Informática de usuario (PC).

Alto grado de iniciativa para el trabajo, con un nivel de supervisión mínimo.

Acostumbrado a aplicar estrategias de venta.

Buena presencia externa.

Disponibilidad para viajar

Coche propio.

2. Descripción del Puesto:

Departamento: Postventa.

Puesto: Técnico Comercial (vendedor técnico), en dependencia directa del Director del departamento, ubicado en Madrid.

- Preparación de ofertas de servicio de mantenimiento de compresores instalados.
- Preparación de documentación técnica (Garantías, contratos de mantenimiento)
- Gestión de pedidos de repuestos y servicios.
- Trato con red de ventas para gestión de pedidos
- Visitas a clientes Zona Norte

Técnico de servicio

1. Características personales

- Graduado en FP II mecánica o electricidad
- Mínimo 5 años de experiencia manteniendo y reparando compresores neumáticos
- Inglés básico hablado y escrito
- Proactivo con actitud positiva
- Organizado y Capaz de trabajar sin supervisión constante
- Informática a nivel de usuario
- Disponibilidad para viajar
- Carnet de conducir

2. Descripción del puesto

- Departamento de postventa
- Puesto: mecánico de servicio reportando al jefe de servicio de industria en Madrid
- Ubicación: Norte de España con desplazamiento a otras zonas
- Funciones
 1. Servicio Técnico a clientes donde sea requerido pero principalmente en el norte de España
 2. Organización y ejecución de planes de mantenimiento y reparaciones.
 3. Gestión de repuestos y ordenes de trabajo realizadas
 4. Soporte a las actividades de postventa dirigidas por la central
 5. Soporte a las ventas del departamento.